



# CONVOCATORIA AÑO 2017



Como ha sido nuestro procedimiento y costumbre durante los últimos años, durante este periodo del año como ya es de su conocimiento; realizamos la convocatoria para el desarrollo de negociación y adjudicación de precios. el propósito de este proceso es mantener y consolidar las relaciones comerciales con todos y cada uno de nuestros proveedores y afianzar cada día acuerdos comerciales efectivos y beneficiosos para las partes. Para este año 2017 nuestro proceso estará conformado por las siguientes etapas.



ETAPA	INFORMACION ETAPA	FECHA INICIO	FECHA FINAL
1	ACTUALIZACION Y CARGUE DE INFORMACION LEGAL DE PROVEEDORES AL SISTEMA	FEBRERO 16 DE 2017	FEBRERO 28 DE 2017
2	INGRESO DE PRECIOS A LA BASE DE DATOS ENVIADA CON LA INFORMACION DE CONSUMOS PROYECTADOS	MARZO 1 DE 2017	MARZO 15 DE 2017
3	NEGOCIACION CON PROVEEDORES DE ACUERDO A CITAS ASIGNADAS PREVIAMENTE	ABRIL 3 DE 2017	MAYO 12 DE 2017
4	ENTREGA DE RESULTADOS DE PRODUCTOS ASIGNADOS A PROVEEDORES 2017	MAYO 15 DE 2017	MAYO 31 DE 2017



PRESUPUESTO DE COMPRA AÑO 2017

**130 MIL MILLONES TOTAL  
AÑO**

NOTA: los valores del presupuesto son de acuerdo a históricos definidos que han sido evaluados con el fin de que su cumplimiento sea real en su totalidad.



## **INFORMACION BASICA DE LAS ETAPAS DEL PROCESO**

### **OBSERVACIONES:**

**Es importante que cada proveedor ingrese a la plataforma con el fin de que pueda conocer los pasos de la convocatoria, fechas límites, presupuesto y toda la información que es de vital importancia para el buen desarrollo del proceso.**

**Su participación en las etapas es necesaria para nuestro proceso de selección. Agradecemos su especial atención e interés y esperamos contar con Ustedes para que este proceso se pueda consolidar, e iniciar el nuevo año contando con todo su apoyo, para lograr el crecimiento y desarrollo empresarial.**



**No se aceptaran propuestas de precios ni negociaciones que no se hayan ingresado en la herramienta definida para este proceso (ARCHIVO EXCEL), esta es el único medio que está habilitado para presentación de las propuestas.**

**Se tendrá en cuenta la evaluación TECNICA Y JURIDICA como punto fundamental para calificar al proceso de adjudicación, por tal razón es importante que la información sea cargada a la página de forma exacta para no incurrir en errores que puedan generar inconvenientes a la hora de participar en la negociación**



## ETAPA 1:

En esta etapa como ha sido durante los años anteriores, se debe realizar la verificación y actualización de la información básica y legal de los proveedores como es: Razón Social, Documentos Legales, Información Financiera y Bancaria, Información de Contactos, etc.

Esta información es **OBLIGATORIA** y debe ser diligenciada de forma clara, real y oportuna. Sin estos datos no se podrá entregar información de productos para cotización.





## **ETAPA 2:**

Para poder iniciar esta etapa se hace necesario el diligenciamiento y actualización de los datos solicitados en la ETAPA 1. si algún proveedor no realiza la ETAPA INICIAL no podrá acceder a la base de datos de productos para realizar la cotización.

Quienes hayan realizado la primera etapa sin ninguna NOVEDAD, podrán ejecutar el proceso de esta ETAPA, la cual consiste en asignar precios ofertados para cada producto para la vigencia de la convocatoria 2017. Cada producto tiene que ser grabado con los datos solicitados en cada CAMPO: Registro Invima, Ficha Técnica, Bpm, etc.





### **ETAPA 3:**

Para acceder a esta etapa del proceso, es indispensable que se hayan efectuados las dos etapas anteriores. En este nivel de la negociación se asignaran las citas par que se pueda negociar directamente con la gerencia y definir los nuevos precios, negocios especiales, montos de negociación, volúmenes, vigencias etc.

Para esta etapa se hace necesario la firma de los documentos de contrato, lista de precios y condiciones comerciales con el fin de dejar en firme la negociación para toda la vigencia de la negociación la cual se aclara que es por el término de un año a partir de la firma o de la fecha pactada la cual ira de mayo de 2017 a mayo 2018.



## **ETAPA 4:**

Con el fin de dejar definido el tema de precios se procederá en esta etapa a entregar o enviar correo e-mail informando los productos que fueron asignados a cada proveedor en las respectivas opciones de compra.

Con esta información se busca reducir cualquier error que se haya podido presentar en la negociación y así dejar definido y cerrado el tema de la convocatoria 2017.